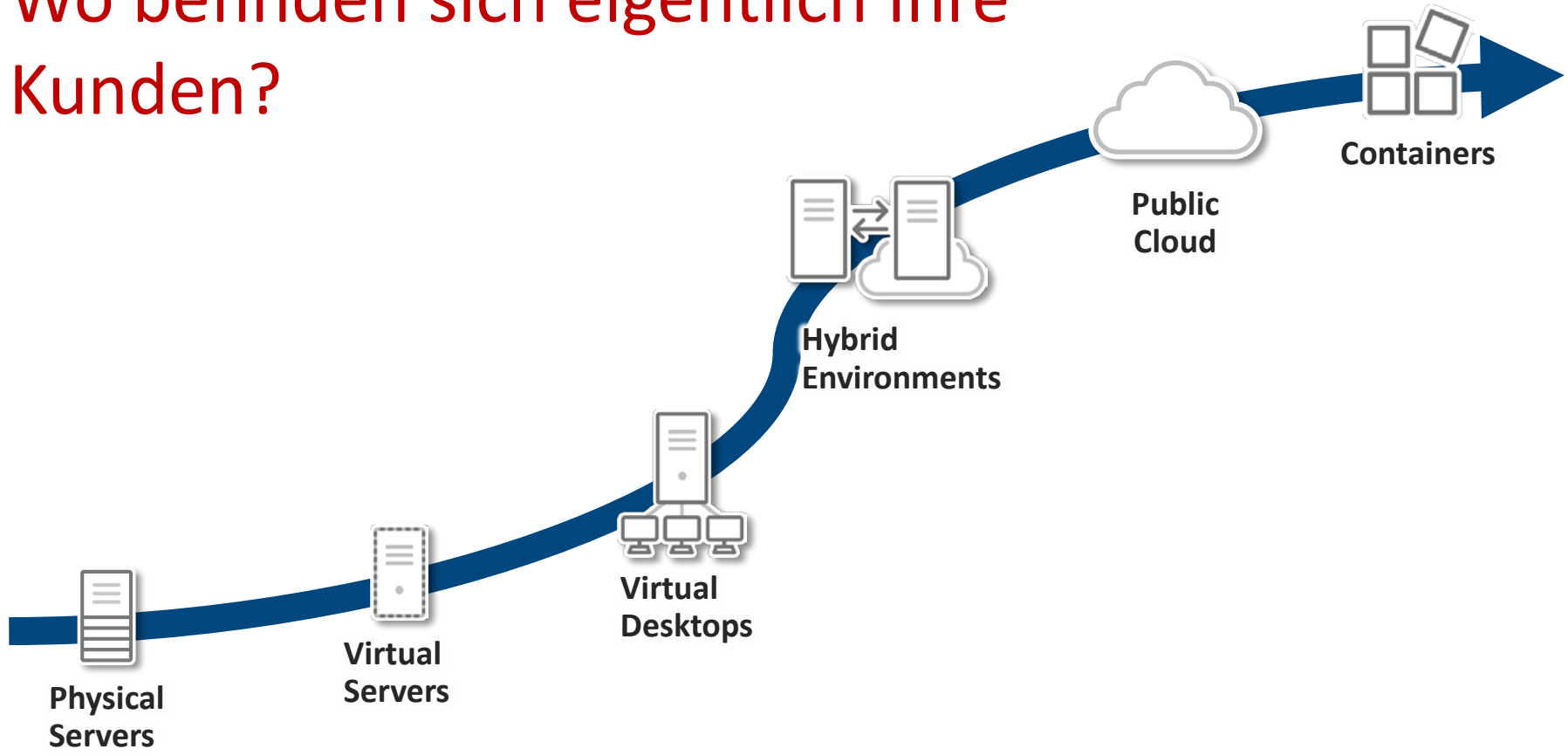


Das Datacenter der Zukunft: virtuell – public – private – Hybrid – Container – sicher

Richard Werner Business Consultant



Wo befinden sich eigentlich Ihre Kunden?



Immer häufiger wird gefragt:

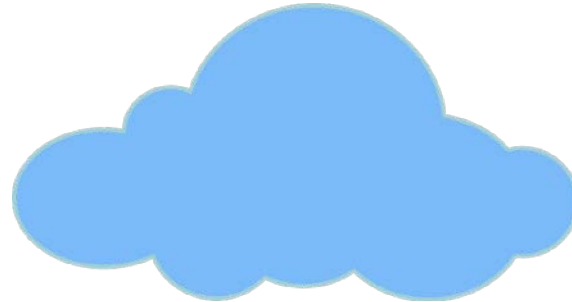
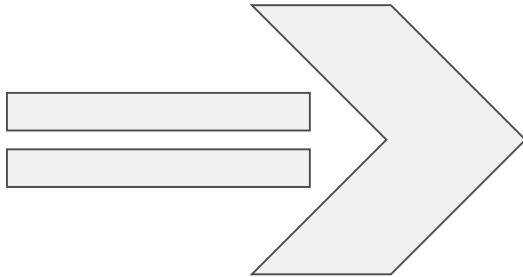
- Was kann **nicht** in die Cloud?

Statt...

- Was kann in die Cloud?

Woher kommt das?

Neue Geschäftsidee → IT-Unterstützung



Wo befinden sich Ihre Kunden?

Mit Trend Micro sind sie „Cloud READY“ und unabhängig vom Cloud Anbieter

Sind schon komplett in der Cloud

Haben Teile in der Cloud

Planen die Cloud

Wollen in die Cloud

Müssen in die Cloud

Reden wir über Sicherheit

Stand der Technik in der IT

- Ständige Veränderungen
- 100 verschiedene Anbieter
- 1000 Optionen
- Und 100% Sicherheit gibt es nicht!!!

- Verwaltung, Kosten, Manpower???



Was brauchen Ihre Kunden?



Klare Aussagen: Was ist der „Stand der Technik“?

„Piece of Mind“: unser Investment hilft uns auch Morgen noch ...

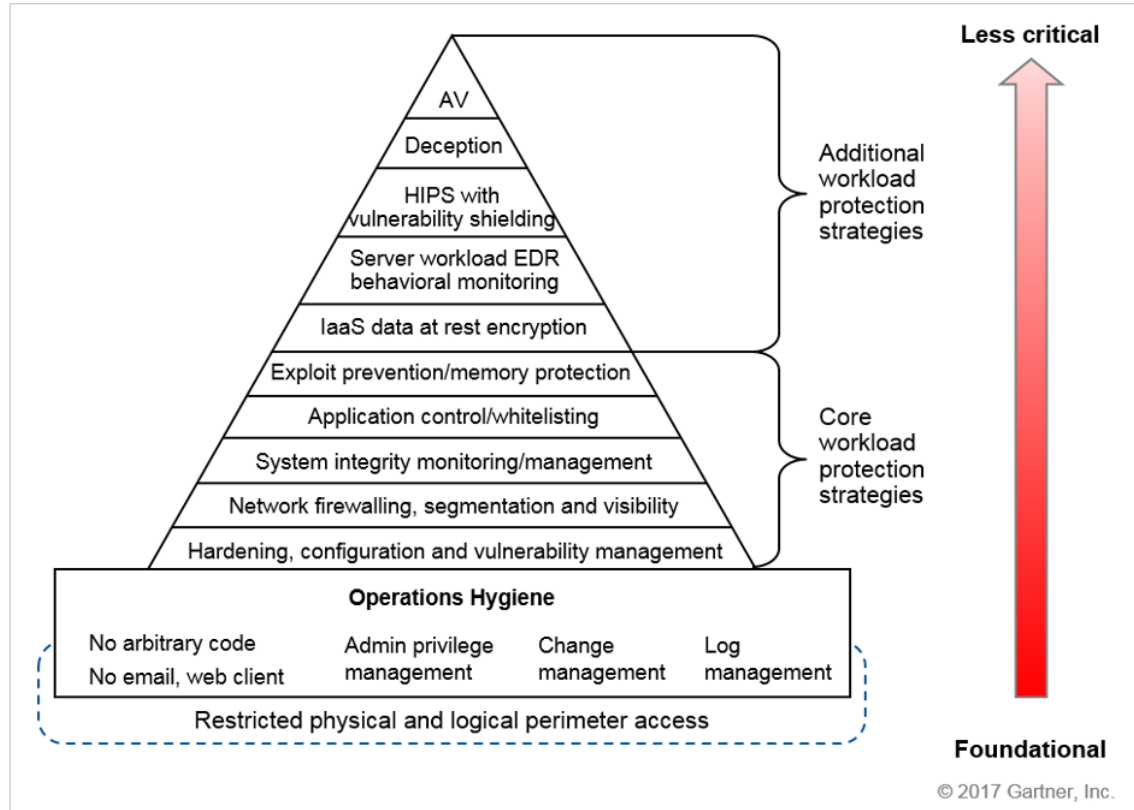
Lösung ist abbildbar

Stand der Technik – Gartner – hybrides DC

Figure 1. Cloud Workload Protection Controls Hierarchy

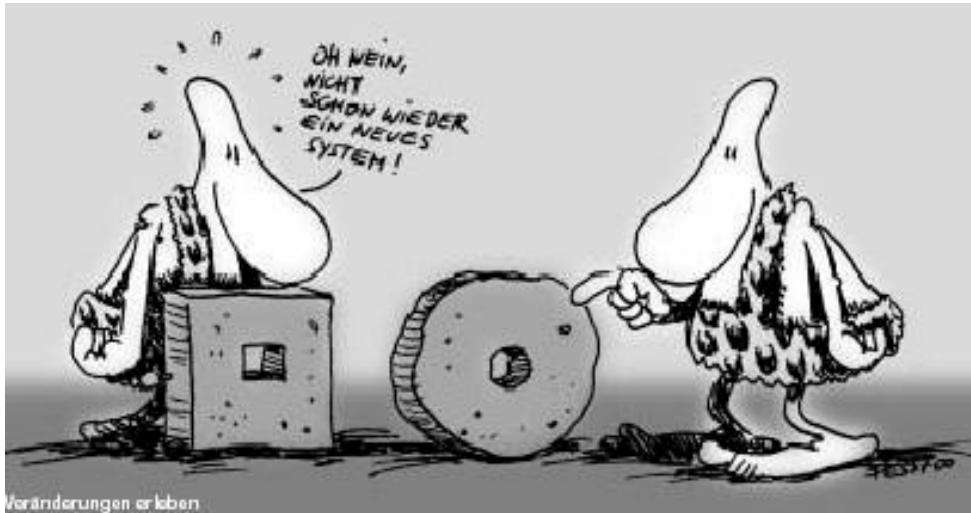
75% der von Gartner empfohlenen Sicherheitstechnologien werden von Deep Security erfüllt

In einer Konsole – Mit einem Agenten



Welche Aufgabe kommt auf Partner zu?

Führen Sie Ihre Kunden aus der digitalen Steinzeit

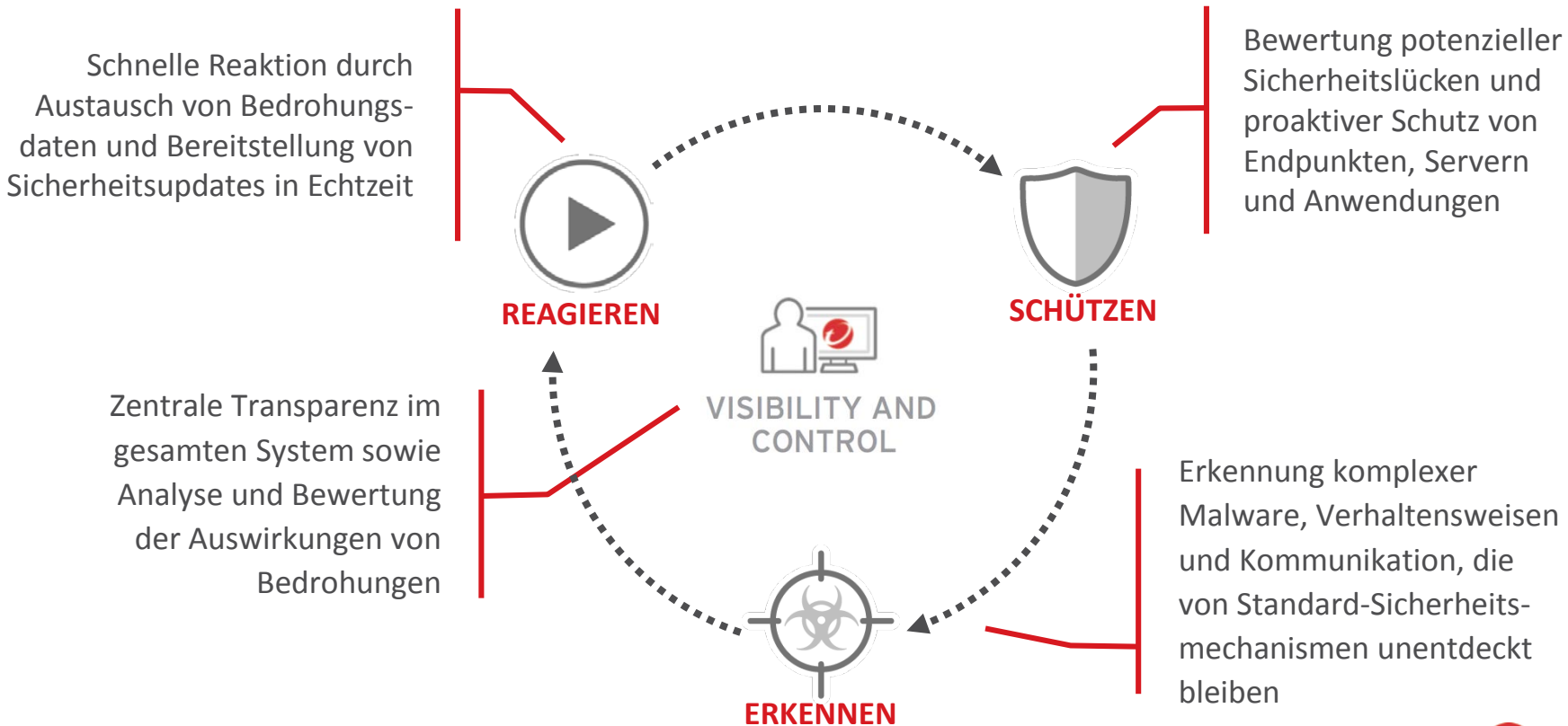


Neue Konzepte
erfordern
Umdenken – und
Hilfestellungen

“Stand der Technik” ist eine Strategie, nicht ein Produkt

IT Security Strategie	Vorteile	Nachteile
<p>Best of Breed (zwei oder auch Mehrhersteller Strategie)</p>	<p>Unterschiedliche Hersteller nutzen unterschiedliche Technologien</p>	<p>Punktuelle Lösungen sprechen nicht miteinander. Benötigt SIEM zur Konsolidierung der Informationen</p>
	<p>Punktuelle Lösungen (best of breed) enthalten mehr Funktionen</p>	<p>Höhere Kosten bei der Anschaffung und im Unterhalt</p>
		<p>Löcher in der Verteidigung können leicht übersehen werden.</p>
<p>Integrierte Lösung eines Herstellers</p>	<p>Komplettes Bild eines Angriffs sowie Threat Lifecycle Management</p>	<p>Abhängig von den Investitorischen Möglichkeiten des Herstellers</p>
	<p>Analyse ermöglicht automatisiertes Anpassen der Schutzmechanismen</p>	<p>Weniger Funktionalitäten in einzelnen Bereichen</p>
	<p>Weniger Herstellermanagement – geringere Anschaffungskosten und Unterhalt</p>	<p>Geringe Auswahlmöglichkeiten- nur wenige Hersteller bieten einen solchen Ansatz</p>
	<p>Im Ernstfall ein Ansprechpartner mit unterschiedlichen Möglichkeiten</p>	

Der „Dreiklang“ der Sicherheit – ermöglichen Sie ihn bei Kunden



Stand der Technik = angemessene Maßnahmen



Beratung durch IT Security Spezialisten
Security Best Practice



Technische und
organisatorische
Maßnahmen zum
Schutz der Daten

